



epiQ

ELECTRIC POWER
INDUSTRY OF QUEBEC

DISTRIBUTECH

UNE PREMIÈRE ACTIVITÉ epiQ

Du 9 au 11 février 2016 - Orlando

UNE PREMIÈRE ACTIVITÉ epiQ

DISTRIBUTECH

Du 9 au 11 février 2016
Orlando

1#

► POURQUOI DISTRIBUTECH ? POUR DES RÉSULTATS !

- 12 000 participants du secteur de l'énergie électrique, dont près de 1 000 Canadiens !
- Plus de 320 « utilités » publiques et privées, dont près de 40 provenant du Canada !

Les données du sondage des participants à Distributech sont plus que convaincantes !

DISTRIBUTECH

► Pour quel type d'organisation les participants travaillent-ils ?

- 52 % - Utilités publiques et privées
- 13 % - Firmes de services-conseils
- 4 % - Sociétés de services dans le domaine de l'énergie
- 9 % - Autres
- 23 % - Manufacturiers et fournisseurs

► Quel est le nombre de « leads » développés par les entreprises exposantes ?

- 100 % des exposants ont développé des occasions d'affaires
- 14 % - Entre 1 et 3
- 26 % - Entre 4 et 6
- 22 % - Entre 7 et 10
- 8 % - Entre 11 et 15
- 32 % - Plus de 15

► Quel est le rôle des participants dans l'achat de produits ou de services ?

- 16 % - La décision finale
- 26 % - L'avis le plus important dans la décision
- 36 % - L'avis est aussi important que ceux de leurs collègues dans la décision
- 22 % - Ne sont pas décisionnels

► Comment les participants décrivent-ils leur responsabilité ou leur expertise ?

- 22 % - Direction générale et haute direction
- 12 % - Gestion ingénierie
- 17 % - Ingénierie incluant la planification, le design et système
- 13 % - Système d'information
- 7 % - Maintenance et opérations
- 7 % - Gestion des opérations
- 4 % - Services aux clients
- 6 % - Recherche et développement
- 10 % - Autres

Équipement et matériel de transport et de distribution	Réseaux de transmission CA flexibles (FACTS)
Condensateurs	Systèmes de gestion de la charge électrique
Diagnostic/surveillance	Équipements informatiques mobiles
Équipement	Main-d'œuvre mobile
Enveloppes	Systèmes de gestion
Isolateurs	Systèmes de gestion des pannes
Appareillage de mesure	Systèmes/équipements d'acquisition et de contrôle des données
Courants porteurs de ligne	Systèmes de sécurité
Pôles	Systèmes de sous-stations
Relais de protection	Systèmes
Unités de télégestion	Logiciel LineDesign
Équipement de sous-station	SCI
Appareillage de connexion	Cybersécurité
Tours	Sécurité de l'infrastructure
Transformateurs	Réponse à la demande
Chambres d'appareillage électrique	CCHT
Automatisation et gestion des réseaux d'énergie électrique	Mesurage intelligent
AM/FM/SIG	Lecture automatique des compteurs (AMR)/infrastructure de mesurage avancé (AMI)
Systèmes de lecture automatique des compteurs/systèmes d'infrastructure de mesurage avancé	Gestion de données des compteurs
Télécommunication	Réseau LAN
Systèmes de collecte de données	Communications
Distribution automatisée	Technologies
Systèmes	Normes
Systèmes de gestion de l'énergie	Entretien des compteurs
...et bien d'autres !	

Plus de 1 000 professionnels et décideurs de l'industrie électriques du Canada participent habituellement à ce salon. L'an dernier, près de 40 utilités canadiennes avaient envoyé des représentants sur place, dont :

BC HYDRO
BURLINGTON HYDRO INC.
CAMBRIDGE AND NORTH
DUMFRIES HYDRO INC.
CITY OF HAMILTON
CITY OF LETHBRIDGE
CITY OF MEDICINE HAT
CITY OF SASKATOON
CORIX UTILITIES
ENERSOURCE HYDRO
MISSISSAUGA
ENMAX POWER CORPORATION
EPCOR UTILITIES

FORTIS ALBERTA
FORTIS BC
GREATER SUDBURY HYDRO INC.
HYDRO ONE
HYDRO OTTAWA
HYDRO-QUEBEC
HORIZON UTILITIES CORP
IREQ
LONDON HYDRO
NALCOR
NB POWER
NEWFOUNDLAND POWER

NEWFOUNDLAND AND
LABRADOR HYDRO
NOVA SCOTIA POWER
OAKVILLE HYDRO
PETERBOROUGH UTILITIES
SRVC
POWERSTREAM INC
SASKPOWER
TORONTO HYDRO
WATERLOO NORTH HYDRO

► À titre d'exposant, vous figurerez au répertoire des exposants sur le site et en ligne.

► 10 RAISONS D'ALLER À DISTRIBUTECH :

- Pour payer moins de 10 000 \$ US pour un espace d'exposant dans un kiosque d'envergure (parmi les plus gros), situé stratégiquement
- Pour figurer dans le répertoire des exposants
- Pour bénéficier d'une visibilité pour votre logo
- Pour profiter d'une salle de rencontre privée
- Pour avoir un laissez-passer
- Pour la prise en charge logistique du kiosque – clé en main (incluant la logistique, l'assurance, etc.)
- Pour la promotion auprès des donneurs d'ouvrage canadiens
- Pour avoir une place sur le microsite EpiQ
- Pour recevoir un soutien stratégique
- Pour avoir la possibilité d'organiser des activités de réseautage sur place contre supplément